



ԷՔՈՒԻՏԻ ԷՅ ԷՄ ՓԲԸ

2021Թ. ՏԱՐԵԿԱՆ ՖԻՆԱՆՍԱԿԱՆ ՎԵՐԼՈՒԾՈՒԹՅՈՒՆ

ՆԵՐԴՐՈՒՄԱՅԻՆ ԸՆԿԵՐՈՒԹՅԱՆ ՆԿԱՐԱԳԻՐԸ

ՀՀ ԿԲ-ի կողմից 06.07.2015թ. ընդունված որոշման համաձայն ՀՀ կենտրոնական բանկը նախնական համաձայնություն է տվել Ֆինանսական տեխնոլոգիաների լաբորատորիա ՓԲ ընկերության կանոնադրական կապիտալում Էքուիթի ՅուԲեյ Լիմիթեդ ընկերության կողմից ուղղակի նշանակալից (100%) մասնակցություն ձեռք բերելուն:

Ֆինանսական տեխնոլոգիաների լաբորատորիա ՓԲԸ ձեռքբերումը հանդիսացավ Էքուիթի ՅուԲեյ Լիմիթեդ ընկերության մասնավոր հետաքրքրությունը ԱՊՀ, Միջին Արևելյան և Ասիական տարածաշրջաններում իրենց գլոբալ բիզնես հասանելիության և ընդլայնման համար: Այն Էքուիթի ՅուԲեյ Լիմիթեդ ընկերությանը հնարավորություն տվեց ունենալ ռազմավարական տարածք՝ ապագայում գլոբալ հաճախորդներին լավագույն աջակցություն ցուցաբերելու համար: Եվ վերջապես, Էքուիթի էյ Էմ ընկերությունը պոտենցիալ հաճախորդներին հուսալիություն ներշնչում, քանի որ ընկերությունը կարգավորվում է ՀՀ ԿԲ-ի կողմից, որն էլ իր հերթին հանդիսանում է ֆինանսական ծառայությունների ոլորտի կառավարման ռեգիոնալ առաջատարը:

Էքուիթի ՅուԲեյ Լիմիթեդ ընկերությունը ստեղծվել է 2010թ.-ի ապրիլի 7-ին որպես Անգլիայի և Ռեյտինգ Մասնավոր Սահմանափակ Ընկերություն, որը լիազորված է և կարգավորվում է Ֆինանսական Կառավարման Մարմնի կողմից: Ընկերության պետական գրանցման համարն է՝ 07216039:

Էքուիթի ՅուԲեյ Լիմիթեդ ընկերությունը տրամադրում է իրացվելիություն ինչպես պրոֆեսիոնալ, այնպես էլ ինստիտուցիոնալ հաճախորդներին:

Էքուիթի ՅուԲեյ Լիմիթեդ ընկերությունը համագործակցելով PrimeXM (“PXM”)-ի հետ առաջիններից էր, որ առաջարկել է կամուրջի օգնությամբ կապել MT4 հարթակը PXM-ի կողմից մշակված Xcore հետ: Նշված առաջատար լուծումը շուկայում առկա առավել բարդ ինտեգրացման մեթոդն է, որը վերացնում է հապաղումները (latency) և էապես բարձրացնում արդյունավետությունը:

Էքուիթի ընկերությունը նպատակ ունի ընդլայնել իր ներկայիս հիմնական ծառայությունները ԱՊՀ, Միջին Արևելյան և Ասիական տարածաշրջաններում:

Էքուիթի ընկերության ներկայիս թիմը աչքի է ընկնում աշխատանքային մեծ փորձով բրոքերային ծառայությունների ոլորտում՝ իրականացնելով հետևյալ լիցենզավորված գործառնությունները.

- հաճախորդներից արժեթղթերով գործարքների կատարման հանձնարարականների ընդունումը և հաղորդումը,
- իր կամ հաճախորդի անունից և հաճախորդի հաշվին արժեթղթերով գործարքների կատարումը:
- Ընկերությունը 2018թ. ստացել է նաև “իր հաշվին և իր անունից արժեթղթերով գործարքների կատարումը” լիցենզիան:

Էքուիթի Էյ Էմ ընկերությունը մասնագիտացված է ֆորեքսի և ածանցյալ գործիքների առցանց թրեյդինգում՝ համապատասխան ծառայություններ առաջարկելով պրոֆեսիոնալ և ինստիտուցիոնալ հաճախորդներին: Ընկերությունը օգտագործում է ճանաչված և վստահելի թրեյդինգ հարթակներ, իսկ գործառնական ընթացակարգերը համապատասխանեցված են ՀՀ ԿԲ նորմատիվ պահանջներին:

2017թ. Էքուիթի ընկերությունների շահառուները էլ ավելի ընդլայնելով իրենց բիզնեսը ավելացրեցին խմբի կապիտալը՝ ներգրավելով նոր մասնակիցներ: Էքուիթի Քեփիթըլ Յու Քեյ ընկերության 100% բաժնետեր է հանդես գալիս Ջերսիում գրանցված Էքուիթի ընկերությունը (նախկինում Ջի Սի Սի Փի Բի ընկերություն):

2018թ. վերջում Էքուիթի խմբի ղեկավարությունը որոշում կայացրեց իրականացնել անվանափոխություն (ռեբրենդինգ): Արդյունքում Դիվիսա Յու Քեյ Ընկերությունը անվանափոխվեց Էքուիթի Քեփիթըլ Յու Քեյ Լիմիթեդ-ի, իսկ Դիվիսա Էյ Էմ Ընկերությունը Էքուիթի Էյ Էմ-ի:

26.10.2021թ. ընդունված որոշման համաձայն ՀՀ կենտրոնական բանկը նախնական համաձայնություն տվեց Էքուիթի Էյ Էմ ՓԲ ընկերության կանոնադրական կապիտալում Էքուիթի Գրուփ Էլ Թի Դի ընկերության կողմից ուղղակի նշանակալից (100%) մասնակցություն ձեռք բերելուն:

Ընկերության գրասենյակը գործում է հետևյալ հասցեում՝ ք. Երևան, Վ.Սարգսյան 26/1 փ., Էրեբունի Պլազա Բիզնես Կենտրոն, գրասենյակներ 607-609:

ՆԱԽՈՐԴ ՊԼԱՆԱՅԻՆ ԺԱՄԱՆԱԿԱՇՐՋԱՆԻ ՆՊԱՏԱԿՆԵՐԸ ԵՎ ԽՆԴԻՐՆԵՐԸ

ՆԱԽՈՐԴ ՊԼԱՆԱՅԻՆ ԺԱՄԱՆԱԿԱՇՐՋԱՆԻ ՆՊԱՏԱԿՆԵՐԸ

- մշակել և առաջարկել ֆինանսական գործիքների լայն տեսականի
- կիրառել նոր մոտեցումներ և մատուցել բարձրորակ ծառայություններ

ՆԱԽՈՐԴ ՊԼԱՆԱՅԻՆ ԺԱՄԱՆԱԿԱՇՐՋԱՆԻ ԽՆԴԻՐՆԵՐԸ

- 2021թ.-ի ընթացքում Ընկերության ընդհանուր կապիտալը հասցնել առնվազն 1 000 մլն. դրամի:
- Մինչև 2021թ.-ի ավարտը բրոքերային գործառնություններ իրականացնող հաճախորդների թիվը հասցնել առնվազն 25-ի: Իսկ մինչև 2023թ.-ի ավարտը այն հասցնել նվազագույնը մինչև 50-ի:
- Մինչև 2021թ.-ի ավարտը հաճախորդներից ստացված գումարները հասցնել մինչև 7 մլրդ. դրամի, իսկ մինչև 2023թ.-ի ավարտը այն հասցնել նվազագույնը մինչև 15 մլրդ. դրամի:
- Մինչև 2021թ.-ի ավարտը հաճախորդների կողմից իրականացված գործառնությունների միջին ամսական ծավալը հասցնել առնվազն 3 000 մլրդ. դրամի, իսկ մինչև 2023թ.-ի ավարտը այն հասցնել նվազագույնը մինչև 7 000 մլրդ. դրամի:

ՆԱԽՈՐԴ ՊԼԱՆԱՅԻՆ ԺԱՄԱՆԱԿԱՇՐՋԱՆԻ ԽՆԴԻՐՆԵՐԻ ԿԱՏԱՐՈՂԱԿԱՆԻ ՎԵՐԼՈՒԾՈՒԹՅՈՒՆ

- 2021թ. տարվա վերջի դրությամբ ընկերության ընդհանուր կապիտալը կազմել է 1 025 474 հազ. դրամ: Ընկերությունը կատարել է իր առջև դրված խնդիրը, սակայն 2019թ. հունվարին ՀՀ կենտրոնական բանկի կողմից ընդունված Ֆորեքս շուկային վերաբերվող նոր կանոնակարգով սահմանված խիստ կարգավորումների պայմաններում Ընկերությունը ոչ միայն չի կարողանում ներգրավել նոր հաճախորդներ, այլև ավելին, շատ հաճախորդներ չեն բավարարել սահմանված նոր պահանջներին, և

արդյունքում Ընկերության հաճախորդների բազան կտրուկ նվազել է, որի հետևանքով էլ զգալիորեն նվազել են նաև Ընկերության եկամուտները: Բացի այդ 2021թ. Ընկերության գործունեության վրա մեծ ազդեցություն են թողել նաև կորոնավիրուսային համավարակը:

- 2021թ.-ի ֆինանսական արդյունքներից ելնելով Ընկերության չբաշխված շահույթը կազմել է 97 205 հազ. դրամ: Ընկերությունը արդյունքը գնահատում է բավարար:
- 2021թ. վերջի դրությամբ Ընկերության բրոքերային ծառայության հաճախորդների թիվը կազմել է 18, որից՝ 14 իրավաբանական անձ և 4 ֆիզիկական անձ: Բացի այդ, Ընկերությունը սպասարկում է նաև 33 միջնորդ (IB) հաճախորդ, որից՝ 13 իրավաբանական և 20 ֆիզիկական անձ: 2021թ. ընթացքում փակվել են երկու հաճախորդների հաշիվներ:
- Ընդհանուր առմամբ 2021թ. ընթացքում Ընկերության հաճախորդների կողմից ԱՄՆ դոլարով մուտքագրվել է 2 730 506 գումար և ելքագրվել 139 045 և ֆունտ ստերլինգով մուտքագրվել է 1 324 676 գումար և ելքագրվել 1 100 000: Ընդհանուր առմամբ մուտքագրվել է 2.3 մլրդ և ելքագրվել 0.84 մլրդ ՀՀ դրամին համարժեք տարբեր արժույթներ (հաշվարկը կատարված է ըստ ՀՀ ԿԲ հրապարակած փոխարժեքների): Հաճախորդների կողմից մուտքագրված գումարների նվազումը նախորդ տարվա հետ համեմատ պայմանավորված է հաճախորդների քանակի նվազմամբ, որն էլ իր հերթին կապված է Ֆորեքս շուկային վերաբերվող ՀՀ խիստ կարգավորմամբ:
- 2021թ. տարվա ընթացքում հաճախորդների կողմից իրականացված գործարքների միջին ամսական ծավալը կազմել է մոտ 2.3 մլրդ. դրամ:

ՆԵՐԴՐՈՒՄԱՅԻՆ ԸՆԿԵՐՈՒԹՅԱՆ ԿԱՊԻՏԱԼԻԶԱՑՈՒՄԸ

2021թ. տարվա վերջի դրությամբ Ընկերության կանոնադրական կապիտալը կազմել է 348.68 մլն. դրամ, իսկ ընկերության ընդհանուր կապիտալը կազմել է 1 025 474 հազ. դրամ:

ՆԵՐԴՐՈՒՄԱՅԻՆ ՀԻՄՆԱԿԱՆ ԵՎ ՈՉ ՀԻՄՆԱԿԱՆ ԾԱՌԱՅՈՒԹՅՈՒՆՆԵՐԸ

Բրոքերային ծառայություն

2021թ. նախորդ տարվա համեմատությամբ Ընկերության հաճախորդների թիվը նվազել է 2-ով: 2021թ. վերջի դրությամբ Ընկերության կողմից սպասակվող հաճախորդների թիվը կազմել է 18, իսկ բրոքերային ծառայություններից ստացված զուտ եկամուտը՝ 439 986 հազ. դրամ, որը 169 562 հազ. դրամ գումարով ավել է նախորդ տարվա ցուցանիշից:

Ոչ հիմնական ծառայություններ

Ընկերությունը հաճախորդներին մատուցում է տարբեր խորհրդատվական ծառայություններ, ինչպիսիք են՝

- Խորհրդատվություն արժեթղթերի շուկայում կապիտալի ներդրման վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն բաժնետերերի ընդհանուր ժողովներ անցկացնելու վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն բաժնետիրական ընկերության մասին տվյալներ հրապարակելու վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն բաժնետիրական ընկերությունների արժեթղթերը գրանցելու վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն բաժնետիրական կապիտալի կառավարման վերաբերյալ
- Խորհրդատվություն գնագոյացման վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն կանոնադրական կապիտալը փոխելու վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն կորպորատիվ կառավարման վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն համատեղ ձեռնարկություններ բացելու վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն ձեռնարկությունների կողմից բաժնետոմսերի թողարկման, տեղաբաշխման և օտարման վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն ներդրումային նախագծեր պատրաստելու և իրականացնելու վերաբերյալ,

- Խորհրդատվություն ֆինանսական շուկայում կապիտալի ներդրման վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն ֆինանսավորման աղբյուրների որոնման և ներդրումներ ներգրավելու վերաբերյալ:

Ընկերությունը մատուցում է հետևյալ միջնորդական ծառայությունները.

- Միջնորդություն արտասահմանյան ներդրումներ ներգրավելու գործում.
- Միջնորդություն հասարակական կազմակերպությունների համար ֆինանսական միջոցներ ներգրավելու գործում (ֆանդրայզինգ).
- Միջնորդություն ներդրումային ծրագրերի պատրաստման և իրականացման գործում:

2021թ. ընթացքում Ընկերությունը 8 097 հազ. դրամ գումարի խորհրդատվական ծառայություններ է մատուցել:

ՇԱՀՈՒԹԱԲԵՐՈՒԹՅՈՒՆԸ, ԵԿԱՄՈՒՏՆԵՐԸ ԵՎ ԾԱԽՍԵՐԸ

2021թ. Ընկերության հիմնական եկամուտները ձևավորվել են մատուցված բրոքերային ծառայությունների միջնորդավճարներից և տոկոսային եկամուտներից: Այդ հոդվածներով ստացված եկամուտը կազմել է համապատասխանաբար 573 472 հազ. դրամ և 42 326 հազ. դրամ:

Ընկերության ծախսային մեծ հոդվածներից են վճարված միջնորդավճարները, աշխատավարձային և վարձակալության հոդվածները, որոնք 2021թ. վերջի դրությամբ կազմել են համապատասխանաբար 133 486 հազ. դրամ, 229 986 հազ. դրամ և 23 359 հազ. դրամ: Ընկերությունը նաև ունեցել է վերագնահատումից առաջացած մեծ բացասական տարբերություն, որը տարվա կտրվածքով ՀՀ դրամ/ԱՄՆ դոլար փոխարժեքի մեծ արժեզրկման արդյունք էր : Վերագնահատումից առաջացած ծախսը կազմել է 62 037 հազ. դրամ: Վարչական ծախսերի ավելացումը 2021թ. պայմանավորված է ինչպես Ընկերության աշխատակիցների աշխատավարձերի բարձրացմամբ, այնպես էլ պարգևատրումների վճարմամբ: COVID-19 համավարակով պայմանավորված պլանավորված գործուղման ծախսերը շատ փոքր են եղել:

ՀԱՃԱԽՈՐԴՆԵՐԻ ՔԱՆԱԿԸ, ՎԵՐՋԻՆՆԵՐԻՍ ՓՈՓՈԽՈՒԹՅԱՆ ԴԻՆԱՄԻԿԱՆ

Ընկերությունը իր առաջին հաճախորդի համար բրոքերային հաշիվ է բացել 2015թ. դեկտեմբերի վերջին: 2016թ. վերջի դրությամբ Ընկերությունն արդեն սպասարկում էր 36 հաճախորդ, 2017թ.՝ 41 հաճախորդ, իսկ 2018թ. վերջի դրությամբ՝ 58 հաճախորդ: Սակայն 2019թ. Ընկերության հաճախորդների քանակը կտրուկ նվազել է՝ պայմանավորված Ֆորեքս շուկայի կարգավորման խստացմամբ: Ընկերության հաճախորդների քանակը նվազել է նաև 2021թ.-ին: Ընկերությունը հաճախորդների քանակը ավելացնելու նպատակով 2019թ.վերջին երեք նոր աշխատակից է ընդունել, որոնք իրականացնում էին հաճախորդների ներգրավման աշխատանքներ, սակայն 2021թ-ին Ընկերությունում հաճախորդների ներգրավման գծով աշխատում էր միայն մեկ աշխատակից:

Տնօրեն՝

Արտակ Նահապետյան

Ֆինանսական վարչության

ղեկավար՝

Գայանե Հովհաննիսյան