

ԷՔՈՒԻԹԻ ԷՅ ԷՄ ՓԲԸ

2019Թ. ՏԱՐԵԿԱՆ ՖԻՆԱՆՍԱԿԱՆ ՎԵՐԼՈՒԾՈՒԹՅՈՒՆ

ՆԵՐԴՐՈՒՄԱՅԻՆ ԸՆԿԵՐՈՒԹՅԱՆ ՆԿԱՐԱԳԻՐԸ

ՀՀ ԿԲ-ի կողմից 06.07.2015թ. ընդունված որոշման համաձայն ՀՀ կենտրոնական բանկը նախնական համաձայնություն է տվել Ֆինանսական տեխնոլոգիաների լաբորատորիա ՓԲ ընկերության կանոնադրական կապիտալում Էքուիթի ՅուԲեյ Լիմիթեդ ընկերության կողմից ուղղակի նշանակված (100%) մասնակցություն ձեռք բերելուն:

Ֆինանսական տեխնոլոգիաների լաբորատորիա ՓԲԸ ձեռքբերումը հանդիսացավ Էքուիթի ՅուԲեյ Լիմիթեդ ընկերության մասնավոր հետաքրքրությունը ԱՊՀ, Միջին Արևելյան և Ասիական տարածաշրջաններում իրենց գլոբալ բիզնես հասանելիության և ընդլայնման համար: Այն Էքուիթի ՅուԲեյ Լիմիթեդ ընկերությանը հնարավորություն տվեց ունենալ ռազմավարական տարածք՝ ապագայում գլոբալ հաճախորդներին լավագույն աջակցություն ցուցաբերելու համար: Եվ վերջապես, Էքուիթի էյ Էմ ընկերությունը պոտենցիալ հաճախորդներին հուսալիություն ներշնչում, քանի որ ընկերությունը կարգավորվում է ՀՀ ԿԲ-ի կողմից, որն էլ իր հերթին հանդիսանում է ֆինանսական ծառայությունների ոլորտի կառավարման ռեգիոնալ առաջատարը:

Էքուիթի ՅուԲեյ Լիմիթեդ ընկերությունը ստեղծվել է 2010թ.-ի ապրիլի 7-ին որպես Անգլիայի և Ուելսի Մասնավոր Սահմանափակ Ընկերություն, որը լիազորված է և կարգավորվում է Ֆինանսական Կառավարման Մարմնի կողմից: Ընկերության պետական գրանցման համարն է՝ 07216039:

Էքուիթի ՅուԲեյ Լիմիթեդ ընկերությունը տրամադրում է իրացվելիություն ինչպես պրոֆեսիոնալ, այնպես էլ ինստիտուցիոնալ հաճախորդներին:

Էքուիթի ՅուԲեյ Լիմիթեդ ընկերությունը համագործակցելով PrimeXM (“PXM”)–ի հետ առաջիններից էր, որ առաջարկել է կամուրջի օգնությամբ կապել MT4 հարթակը PXM-ի կողմից մշակված Xcore հետ: Նշված առաջատար լուծումը շուկայում առկա առավել բարդ ինտեգրացման մեթոդն է, որը վերացնում է հապաղումները (latency) և էապես բարձրացնում արդյունավետությունը:

Էքուիթի ընկերությունը նպատակ ունի ընդլայնել իր ներկայիս հիմնական ծառայությունները ԱՊՀ, Միջին Արևելյան և Ասիական տարածաշրջաններում:

Էքուիթի ընկերության ներկայիս թիմը աչքի է ընկնում աշխատանքային մեծ փորձով բրոքերային ծառայությունների ոլորտում՝ իրականացնելով հետևյալ լիցենզավորված գործառնությունները.

- հաճախորդներից արժեթղթերով գործարքների կատարման հանձնարարականների ընդունումը և հաղորդումը,
- իր կամ հաճախորդի անունից և հաճախորդի հաշվին արժեթղթերով գործարքների կատարումը:
- Ընկերությունը 2018թ. ստացել է նաև “իր հաշվին և իր անունից արժեթղթերով գործարքների կատարումը” լիցենզիան:

Էքուիթի Էյ Էմ ընկերությունը մասնագիտացված է ֆորեքսի և ածանցյալ գործիքների առցանց թրեյդինգում՝ համապատասխան ծառայություններ առաջարկելով պրոֆեսիոնալ և ինստիտուցիոնալ հաճախորդներին: Ընկերությունը օգտագործում է ճանաչված և վստահելի թրեյդինգ հարթակներ, իսկ գործառնական ընթացակարգերը համապատասխանեցված են ՀՀ ԿԲ նորմատիվ պահանջներին:

2017թ. Էքուիթի ընկերությունների շահառուները էլ ավելի ընդլայնելով իրենց բիզնեսը ավելացրեցին խմբի կապիտալը՝ ներգրավելով նոր մասնակիցներ: Այս պահին Էքուիթի Քեփիթըլ Յու Քեյ ընկերության 100% բաժնետեր է հանդես գալիս Ջերսիում գրանցված Էքուիթի ընկերությունը (նախկինում Ջի Սի Սի Փի Բի ընկերություն):

2018թ. վերջում Էքուիթի խմբի ղեկավարությունը որոշում կայացրեց իրականացնել անվանափոխություն (ռեբրենդինգ): Արդյունքում Դիվիսա Յու Քեյ Ընկերությունը անվանափոխվեց Էքուիթի Քեփիթըլ Յու Քեյ Լիմիթեդ-ի, իսկ Դիվիսա Էյ Էմ Ընկերությունը Էքուիթի Էյ Էմ-ի:

Ընկերության գրասենյակը գործում է հետևյալ հասցեում՝ ք. Երևան, Վ.Սարգսյան 26/1 փ., Էրեբունի Պլազա Բիզնես Կենտրոն, գրասենյակներ 607-609:

ՆԱԽՈՐԴ ՊԼԱՆԱՅԻՆ ԺԱՄԱՆԱԿԱՇՐՋԱՆԻ ԽՆԴԻՐՆԵՐԻ ԿԱՏԱՐՈՂԱԿԱՆԻ ՎԵՐԼՈՒԾՈՒԹՅՈՒՆ

- 2019թ.-ի ընթացքում Ընկերության ընդհանուր կապիտալը հասցնել առնվազն 1 500 մլն. դրամի:
- Մինչև 2019թ.-ի ավարտը բրոքերային գործառնություններ իրականացնող հաճախորդների թիվը հասցնել առնվազն 70-ի: Իսկ մինչև 2021թ.-ի ավարտը այն հասցնել նվազագույնը մինչև 120-ի:
- Մինչև 2019թ.-ի ավարտը հաճախորդներից ստացված գումարները հասցնել մինչև 25 մլրդ. դրամի: Իսկ մինչև 2021թ.-ի ավարտը այն հասցնել նվազագույնը մինչև 35 մլրդ. դրամի:
- Մինչև 2019թ.-ի ավարտը հաճախորդների կողմից իրականացված գործառնությունների միջին ամսական ծավալը հասցնել առնվազն 6 000 մլրդ. դրամի, իսկ մինչև 2021թ.-ի ավարտը այն հասցնել նվազագույնը մինչև 8 000 մլրդ. դրամի:

ՆԵՐԴՐՈՒՄԱՅԻՆ ԸՆԿԵՐՈՒԹՅԱՆ ԿԱՊԻՏԱԼԻԶԱՑՈՒՄԸ

2019թ. տարվա վերջի դրությամբ Ընկերության կանոնադրական կապիտալը կազմել է 348.68 մլն. դրամ, իսկ ընկերության ընդհանուր կապիտալը կազմել է 912 422 հազ. դրամ:

ՆԵՐԴՐՈՒՄԱՅԻՆ ՀԻՄՆԱԿԱՆ ԵՎ ՈՉ ՀԻՄՆԱԿԱՆ ԾԱՌԱՅՈՒԹՅՈՒՆՆԵՐԸ

Բրոքերային ծառայություն

2019թ. նախորդ տարվա համեմատությամբ Ընկերության հաճախորդների թիվը նվազել է 22-ով: 2019թ. վերջի դրությամբ Ընկերության կողմից սպասակվող հաճախորդների թիվը կազմել է 36, իսկ բրոքերային ծառայություններից ստացված զուտ եկամուտը՝ 366 025 հազ. դրամ, որը գրեթե 1.7 անգամ պակաս է նախորդ տարվա ցուցանիշից:

Ոչ հիմնական ծառայություններ

Ընկերությունը հաճախորդներին մատուցում է տարբեր խորհրդատվական ծառայություններ, ինչպիսիք են՝

- Խորհրդատվություն արժեթղթերի շուկայում կապիտալի ներդրման վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն բաժնետերերի ընդհանուր ժողովներ անցկացնելու վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն բաժնետիրական ընկերության մասին տվյալներ հրապարակելու վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն բաժնետիրական ընկերությունների արժեթղթերը գրանցելու վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն բաժնետիրական կապիտալի կառավարման վերաբերյալ
- Խորհրդատվություն գնագոյացման վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն կանոնադրական կապիտալը փոխելու վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն կորպորատիվ կառավարման վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն համատեղ ձեռնարկություններ բացելու վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն ձեռնարկությունների կողմից բաժնետոմսերի թողարկման, տեղաբաշխման և օտարման վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն ներդրումային նախագծեր պատրաստելու և իրականացնելու վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն ֆինանսական շուկայում կապիտալի ներդրման վերաբերյալ,
- Խորհրդատվություն ֆինանսավորման աղբյուրների որոնման և ներդրումներ ներգրավելու վերաբերյալ:

Ընկերությունը մատուցում է հետևյալ միջնորդական ծառայությունները.

- Միջնորդություն արտասահմանյան ներդրումներ ներգրավելու գործում.
- Միջնորդություն հասարակական կազմակերպությունների համար ֆինանսական միջոցներ ներգրավելու գործում (ֆանդրայզինգ).
- Միջնորդություն ներդրումային ծրագրերի պատրաստման և իրականացման գործում:

2019թ ընթացքում Ընկերությունը խորհրդատվական ծառայություններ չի մատուցել:

ՇԱՀՈՒԹԱԲԵՐՈՒԹՅՈՒՆԸ, ԵԿԱՄՈՒՏՆԵՐԸ ԵՎ ԾԱԽՍԵՐԸ

2019թ. Ընկերության հիմնական եկամուտները ձևավորվել են մատուցված բրոքերային ծառայությունների միջնորդավճարներից և տոկոսային եկամուտներից: Այդ հոդվածներով ստացված եկամուտը կազմել է համապատասխանաբար 561 499 հազ. դրամ և 37 334 հազ. դրամ:

Ընկերության ծախսային մեծ հոդվածներից են վճարված միջնորդավճարները, աշխատավարձային և վարձակալության հոդվածները, որոնք 2019թ. վերջի դրությամբ կազմել են համապատասխանաբար 218 253 հազ. դրամ, 170 208 հազ. դրամ և 16 328 հազ. դրամ: Վարչական ծախսերի ավելացումը 2019թ. պայմանավորված է ինչպես Ընկերության աշխատակիցների աշխատավարձերի բարձրացմամբ, այնպես էլ նոր աշխատակիցների ընդունմամբ: Վարձակալության վճարների բարձրացումը կապված է Ընկերության կողմից նոր ավելի բարձրակարգ գրասենյակային տարածքի վարձակալմամբ: Ընկերությունում նաև ավելացվել են գործուղման ծախսերը՝ պայմանավորված Ընկերության աշխատակիցների կողմից էքուիթի խմբի այլ ընկերություններ փորձի փոխանակման կամ ռազմավարական քննարկումներին մասնակցելու այցերով:

ՀԱՃԱԽՈՐԴՆԵՐԻ ՔԱՆԱԿԸ, ՎԵՐՋԻՆՆԵՐԻՍ ՓՈՓՈԽՈՒԹՅԱՆ ԴԻՆԱՄԻԿԱՆ

Ընկերությունը իր առաջին հաճախորդի համար բրոքերային հաշիվ է բացել 2015թ. դեկտեմբերի վերջին: 2016թ. վերջի դրությամբ Ընկերությունն արդեն սպասարկում էր 36 հաճախորդ, 2017թ.՝ 41 հաճախորդ, իսկ 2018թ. վերջի դրությամբ՝ 58 հաճախորդ: Սակայն 2019թ. Ընկերության հաճախորդների քանակը կտրուկ նվազել է՝ պայմանավորված Ֆորեքս շուկայի կարգավորման խստացմամբ:

Տնօրեն՝

Արտակ Նահապետյան

Ֆինանսական վարչության

ղեկավար՝

Գայանե Հովհաննիսյան